

Wie arbeitet Ihr idealer Immobilienmakler?

Rund 8000 neue und bestehende Immobilien fanden im Kanton Aargau im Jahr 2015 neue Eigentümer. Die meisten Verkäufer zählten dabei auf die professionellen Beratungsdienste von Immobilienmaklern. Weshalb dies und was zeichnet einen stilvollen und erfolgreichen Immobilienmakler aus?

«Jedes Objekt hat seine eigene Geschichte und bietet, gepaart mit den individuellen Vermarktungsanliegen der Eigentümer, seine eigene, spannende Herausforderung an den Profi», sagen Christa und Dieter Kessler, Inhaber der Firma Immokom GmbH in Schinznach-Dorf. Somit kommt der Wahl des «idealen» Immobilienmaklers eine entscheidende Rolle zu. Ein offenes, umfassendes Informationsgespräch, bei welchem der Makler gut zuhört und zu gegebener Zeit die entscheidenden Punkte anspricht, ist die wichtige Basis für ein erfolgreiches Verkaufsprojekt. Beide Seiten spüren schnell, ob die persönliche Chemie stimmt und das Leistungspaket des Maklers den Erwartungen des Auftraggebers zu entsprechen vermag.

Die Firma Immokom GmbH legt speziellen Wert auf ein stil- und respektvolles Miteinander sowie auf pragmatisches Schaffen. Sie verkauft alle Objekte im Sinne ihrer Auftraggeber. Auf spezielle Wünsche betreffend Käuferprofil, beispielsweise



Das kompetente Beratungsteam von Immokom GmbH.

se Familie mit Kindern, oder auf eine möglichst lange Frist zwischen Verkaufstermin und Übergabe des Objekts, um jeglichen Zügelstress zu vermeiden, geht man gerne ein. Zudem arbeitet Immokom GmbH auf reiner Erfolgsbasis. So wird ihr moderates Honorar nur bei einem erfolgreichen Verkauf der Liegenschaft zur Zahlung fällig.

Ein Immobilienverkauf ist Vertrauenssache und dies soll jeder Auftraggeber, der «seinen idealen Immobilienmakler» gewählt hat, in allen Phasen des Verkaufsprojekts spüren.

Immokom GmbH
Breitenstrasse 33
5107 Schinznach-Dorf
Tel. 056 443 10 60
www.immokom.ch